

Inhaltsverzeichnis:

Abbildungsverzeichnis	XV
Tabellenverzeichnis	XVI
1 Fragestellung und Vorgehensweise	1
1.1 Zur Fragestellung	1
1.2 Zur Vorgehensweise	2
2 Analyse der Freihandelszone zwischen den USA und Kanada	7
2.1 Gründe für die Bildung einer Freihandelszone zwischen den USA und Kanada und daran geknüpfte Erwartungen	7
2.1.1 Die besonderen Beziehungen zwischen den USA und Kanada	8
2.1.2 Gründe Kanadas für die Bildung einer Freihandelszone mit den USA und daran geknüpfte Erwartungen	9
2.1.2.1 Gründe für Kanadas veränderte Einstellung zu einer Freihandelszone mit den USA	9
2.1.2.2 Hoffnungen und Befürchtungen in Kanada wegen der ökonomischen Auswirkungen der Freihandelszone mit den USA	18
2.1.3 Gründe der USA für die Bildung einer Freihandelszone mit Kanada und daran geknüpfte Erwartungen	23
2.1.3.1 Gründe der USA für die Bildung der Freihandelszone mit Kanada	25
2.1.3.2 Erwartungen der USA wegen der ökonomischen Auswirkungen einer Freihandelszone mit Kanada	35
2.2 Ableitung der ökonomischen Auswirkungen einer Freihandelszone zwischen zwei Industrieländern (homogene Freihandelszone) mit Hilfe der Theorie der Freihandelszone	37
2.2.1 Methodisches Vorgehen	37
2.2.2 Auswirkungen einer Freihandelszone in der statischen Theorie der Freihandelszone	39
2.2.2.1 Grundzüge der statischen Theorie der Freihandelszone und ihre Entwicklung	39
2.2.2.2 Grundzüge der "neuen Außenhandelstheorie"	45
2.2.3 Auswirkungen einer Freihandelszone in der dynamischen Theorie der	

2.2.3	Auswirkungen einer Freihandelszone in der dynamischen Theorie der Freihandelszone	54
2.3	Analyse von Verlauf und Ergebnissen der Freihandelszonenverhandlungen zwischen den USA und Kanada	62
2.3.1	Verlauf der Verhandlungen zwischen den USA und Kanada	62
2.3.2	Wichtige Vereinbarungen im Rahmen des Freihandelszonenvertrages zwischen den USA und Kanada	64
3	Analyse der Freihandelszone zwischen den USA, Kanada und Mexiko (NAFTA)	69
3.1	Gründe für das Freihandelszonenabkommen zwischen den USA, Kanada und Mexiko und die daran geknüpften Erwartungen	69
3.1.1	Die Beziehungen zwischen den USA, Kanada und Mexiko	69
3.1.2	Gründe für das Angebot Mexikos zur Bildung einer Freihandelszone an die USA und daran geknüpfte Erwartungen	74
3.1.2.1	Gründe für das Angebot Mexikos zur Bildung einer Freihandelszone an die USA	74
3.1.2.2	Hoffnungen und Befürchtungen in Mexiko wegen der ökonomischen Auswirkungen der Freihandelszone mit den USA und Kanada	83
3.1.3	Gründe der USA für die Aufnahme der Verhandlungen über die NAFTA und daran geknüpfte Erwartungen	89
3.1.3.1	Gründe der USA für die Bildung der NAFTA	89
3.1.3.2	Erwartungen der USA wegen der ökonomischen Auswirkungen der NAFTA	91
3.1.4	Gründe Kanadas für die Teilnahme an den bilateralen Verhandlungen zwischen den USA und Mexiko und die Reaktionen der beiden Länder	94
3.2	Ableitungen der Auswirkungen einer Freihandelszone zwischen zwei Industrieländern und einem weniger industrialisierten Land (heterogene Freihandelszone) mit Hilfe der Theorie der Freihandelszone	95
3.2.1	Übertragbarkeit und Erweiterung der statischen Hypothesen über die allgemeinen Auswirkungen einer Freihandelszone zwischen zwei Industrieländern auf ein Schwellenland in einer heterogenen Freihandelszone	96
3.2.2	Übertragbarkeit und Erweiterung der dynamischen Hypothesen über die allgemeinen Auswirkungen einer Freihandelszone zwischen zwei Industrieländern auf ein Schwellenland in einer heterogenen Freihandelszone	99

3.2.2.1	Beitrag der Entwicklungstheorie zur Ableitung der dynamischen Hypothesen zu den Auswirkungen einer heterogenen Freihandelszone für ein Schwellenland	99
3.2.2.2	Ableitung der dynamischen Auswirkungen einer heterogenen Freihandelszone mit Hilfe der orthodoxen ökonomischen Theorie	101
3.3	Analyse von Verlauf und Ergebnissen der Freihandelszonenverhandlungen zwischen den USA, Mexiko und Kanada	112
3.3.1	Verlauf der Verhandlungen über die NAFTA	112
3.3.2	Wichtige Vereinbarungen im Rahmen der NAFTA	115
4	Ökonomische Auswirkungen der Freihandelszonen in Nordamerika - Prognosen und erste Anzeichen für Veränderungen	121
4.1	Methodisches Vorgehen	121
4.2	Ökonomische Auswirkungen der Freihandelszone zwischen den USA und Kanada - Prognosen und erste Anzeichen für Veränderungen des Unternehmerverhaltens	123
4.2.1	Prognosen über die gesamtwirtschaftlichen Auswirkungen der Freihandelszone zwischen den USA und Kanada im Rahmen der statischen Analyse	123
4.2.2	Erste Anzeichen für Veränderungen des Unternehmerverhaltens und der Entscheidungen über Direktinvestitionen durch die Freihandelszone zwischen den USA und Kanada im Rahmen der dynamischen Analyse	130
4.2.3	Diskussion der ökonomischen Auswirkungen Freihandelszone zwischen den USA und Kanada	137
4.3	Ökonomische Auswirkungen der NAFTA - Prognosen und erste Anzeichen für Veränderungen des Unternehmerverhaltens	140
4.3.1	Prognosen über die gesamtwirtschaftliche Auswirkungen der NAFTA im Rahmen der statischen Analyse	140
4.3.2	Erste Anzeichen für Veränderungen des Unternehmerverhaltens und der Entscheidungen über Direktinvestitionen durch die NAFTA im Rahmen der dynamischen Analyse	149
4.3.3	Diskussion der ökonomischen Auswirkungen der NAFTA	157

5	Ökonomische Auswirkungen der Freihandelszonen in Nordamerika auf Drittländer und auf Struktur und Ordnung des Welthandels	159
5.1	Ökonomische Auswirkungen der Freihandelszonen in Nordamerika auf Drittländer	159
5.1.1	Ableitung der ökonomischen Auswirkungen der Freihandelszone in Nordamerika auf Drittländer mit Hilfe der statischen Theorie	159
5.1.2	Ableitung der ökonomischen Auswirkungen der Freihandelszone in Nordamerika auf Drittländer mit Hilfe der dynamischen Theorie	161
5.1.3	Ableitung der ökonomischen Gesamtwirkungen der Freihandelszonen in Nordamerika auf Drittländer	164
5.2	Ökonomische Auswirkungen der durch die Freihandelszonen in Nordamerika verstärkten Regionalisierung auf die Struktur und Ordnung des Welthandels	167
5.2.1	Ökonomische Auswirkungen der Regionalisierung auf die Welthandelsstruktur	167
5.2.2	Ökonomische Auswirkungen der Regionalisierung auf die Welthandelsordnung	173
6	Zusammenfassung	177
	Literaturverzeichnis	181

Abbildungsverzeichnis

2-1 Entwicklung der Wettbewerbsfähigkeit der USA zwischen 1955 und 1988	30
2-2 Produktivität-Flexibilität Konflikt in der Fertigung	32
2-3 Auswirkungen einer Freihandelszone für ein Mitgliedsland in der statischen, klassisch-neoklassischen Theorie	39
2-4 Faktorausstattung zweier Länder im Ansatz der "neuen Außenhandelstheorie"	47
2-5 Handelsgewinne des knappen Produktionsfaktors im Ansatz der "neuen Außenhandelstheorie"	48
2-6 Konfliktfeld des Freihandels für den knappen Produktionsfaktor im Ansatz der "neuen Außenhandelstheorie"	49
2-7 Preisangebotsfunktion der beiden Länder im Rahmen der Analyse der Produktdifferenzierung innerhalb des Ansatzes der "neuen Außenhandelstheorie"	51
2-8 Marktsegmentierung durch Produktqualitäten	52
2-9 Veränderung der Unternehmensstruktur in einem Industrieland durch eine homogene Freihandelszone	59
2-10 Aufbau des Freihandelszonenabkommens zwischen den USA und Kanada	65
3-1 Handelsströme zwischen den USA, Kanada und Mexiko	74
3-2 Struktur des Industriesektors in einem Schwellenland vor der Bildung einer heterogenen Freihandelszone	102
3-3 Veränderung der Struktur des Industriesektors in einem Schwellenland durch die Bildung einer heterogenen Freihandelszone	105
3-4 Positionierung der Unternehmen eines Schwellenlandes in einer Wettbewerbsmatrix und Darstellung der Veränderungen durch eine heterogene Freihandelszone	106
3-5 Entwicklungen im Unternehmenssektor der Partnerländer in einer heterogenen Freihandelszone	107
3-6 Abbau der gegenseitigen Zölle im Rahmen der NAFTA	116
4-1 Durchschnittliche Zolläquivalente für alle in Kanada und den USA hergestellten Güter	124
4-2 Positionierung kanadischer Unternehmen mit einem Umsatz über 1 Mrd. Can-Dollar in einer Wettbewerbsmatrix	132
4-3 Konjunkturverlauf der kanadischen Wirtschaft von 1984 bis 1992	133

4-4	Konfliktfeld der Freihandelszone zwischen den USA und Mexiko für den jeweils knappen Produktionsfaktor	146
5-1	Abhängigkeit der Weltwohlfahrt von der Substitutionselastizität im Welthandel und von der Anzahl der regionalen Integrationen	170

Tabellenverzeichnis

2-1	Entwicklung des bilateralen Handels zwischen Kanada und den USA zwischen 1970 und 1985	11
2-2	Zusammensetzung der kanadischen Exporte 1971 und 1986	12
2-3	Aufteilung der Wirtschaftskraft, der Bevölkerung und der Fläche Kanadas auf die vier kanadischen Regionen	16
2-4	Ergebnisse der Modellrechnungen in Kanada zu den ökonomischen Auswirkungen einer Freihandelszone mit den USA	22
2-5	Entwicklung der Wettbewerbsfähigkeit der wichtigsten Warengruppen der USA zwischen 1955 und 1988	31
2-6	Ziele der USA und Kanadas bei den Freihandelszonenverhandlungen	62
2-7	Ablauf der Freihandelszonenverhandlungen zwischen den USA und Kanada	64
3-1	Entwicklung der Maquiladora-Industrien zwischen 1965 und 1990	71
3-2	Wirtschaftliche Indikatoren der USA, Kanadas und Mexikos	73
3-3	Entwicklung ausgewählter Wirtschaftsindikatoren in Mexiko 1970, 1976, 1982 und 1988	76
3-4	Veränderung der Anteile ausgewählter Länder an den Direktinvestitionen in Mexiko zwischen 1940 und 1986	82
3-5	Annahmen und prognostizierte ökonomische Veränderungen durch eine Freihandelszone gegenüber der Fortschreibung des status quo	85
3-6	Annahmen und prognostizierte Veränderungen des BIP durch eine Freihandelszone gegenüber der Fortschreibung des status quo	86
3-7	Prognosen der ökonomischen Auswirkungen der NAFTA für Mexiko gegenüber einer Fortschreibung des status quo	87
3-8	Konzentration der US-amerikanischen Exportindustrien die den mexikanischen Markt beliefern 1990	93

3-9 Ziele der USA und Mexiko in den Verhandlungen über die NAFTA	113
3-10 Verlauf der NAFTA-Verhandlungen	114
4-1 Durchschnittliche Zolläquivalente in ausgewählten Wirtschaftssektoren in den USA und Kanada 1988	125
4-2 Durchschnittliche Zolläquivalente in einzelnen Warengruppen in den USA und Kanada 1988	127
4-3 Einkommensverteilung in den USA und Kanada	129
4-4 Direktinvestitionen in Kanada vor und nach der Bildung der Freihandelszone	136
4-5 Protektionsstruktur zwischen den USA und Mexiko vor Bildung der NAFTA	141
4-6 Unterschiedliche Zolläquivalente für einzelne Warenguppen in den USA und in Mexiko 1991	144
4-7 Entwicklung der mexikanischen Exportstruktur zwischen 1981 und 1991	147
4-8 Einkommensverteilung in den USA und Mexiko	148
5-1 Entwicklung von BIP und Importen in Kanada von 1984 bis 1991	162
5-2 Entwicklung von BIP und Importen in Mexiko von 1984 bis 1990	163
5-3 Entwicklung von BIP und Importen in den USA von 1984 bis 1991	164
5-4 Exporte innerhalb und zwischen den drei Haupthandelsregionen 1980, 1986 und 1988	175