

Inhaltsverzeichnis

Vorwort	5
Inhaltsverzeichnis	7
1 Einführung	11
1.1 Absatzwirtschaft – Marketing	11
1.2 Markt	13
1.2.1 Markt und Preis.	14
1.2.2 Einflußfaktoren	17
1.2.2.1 Kosten	17
1.2.2.2 Elastizitäten	17
1.2.3 Vollkommener und unvollkommener Markt	20
1.2.4 Marktformen	23
1.3 Rahmenbedingungen	24
2 Der Sozialaspekt des Marketing	25
2.1 Soziale Einflüsse auf Marketing	27
2.2 Verbraucherpolitik	28
3 Marketingorganisation	31
3.1 Organisationsstrukturen	31
3.2 Planung	33
4 Marketinginformation – Marketingforschung	35
4.1 Bereiche der Marketingforschung	35
4.1.1 Marktforschung.	35
4.1.2 Konkurrenzforschung.	36
4.2 Methoden der Marketingforschung	36
4.2.1 Sekundärforschung	36
4.2.2 Primärforschung	37
4.2.2.1 Befragung	37
4.2.2.2 Beobachtung	38
4.2.2.3 Experiment	39
4.2.2.4 Stichproben	42
4.3 Käuferverhalten	43
4.3.1 Typen von Käuferverhalten	43
4.3.2 Ansätze zur Erklärung einer Kaufentscheidung	45
4.4 Aufgaben der Marketingforschung	47
4.4.1 Absatzprognose.	48
4.4.2 Alterung von Produkten	49
4.4.3 Marktsegmentierung.	50
4.4.3.1 Begriff und Segmentierungskriterien	50
4.4.3.2 Segmentierung und Marktbearbeitung	52

5 Marketingaktion – Instrumente des Marketing	53
5.1 Kontrahierungspolitik	53
5.1.1 Preispolitik.	53
5.1.1.1 Einflußgrößen.	53
5.1.1.2 Marktform und Preispolitik	54
5.1.1.3 Preisdifferenzierungen	62
5.1.1.4 Andere preispolitische Maßnahmen.	65
5.1.2 Rabattpolitik	66
5.1.3 Lieferungs- und Zahlungsbedingungen	67
5.2 Produkt- und Sortimentspolitik	68
5.2.1 Mittel der Produktpolitik	69
5.2.1.1 Diversifikation	69
5.2.1.2 Produktinnovation.	70
5.2.1.3 Produkteliminierung	70
5.2.1.4 Produktvariation	71
5.2.2 Sortimentspolitik	72
5.2.2.1 Elemente des Sortiments.	72
5.2.2.2 Orientierungsprinzipien	75
5.2.3 Verpackungspolitik	75
5.2.4 Markenpolitik.	76
5.2.4.1 Marken	76
5.2.4.2 Ziele der Markenpolitik	77
5.2.4.3 Markenzeichen – Gütezeichen	78
5.3 Kommunikationspolitik	78
5.3.1 Werbung	79
5.3.1.1 Werbung als Kommunikation.	79
5.3.1.2 Werbestrategie	81
5.3.1.3 Werbemittel	83
5.3.1.4 Werbeetat	85
5.3.2 Persönlicher Verkauf	87
5.3.3 Verkaufsförderung.	88
5.3.4 Public Relations	88
5.4 Distributionspolitik	89
5.4.1 Aufgaben und Ziele der Distributionspolitik	91
5.4.2 Absatzwege	91
5.4.3 Absatzmittler	92
5.4.4 Reisender oder Handelsvertreter?	94
5.4.5 Franchising	98
5.4.6 Absatzdurchführung.	98
5.4.6.1 Auftragsabwicklung	98
5.4.6.2 Grundsätzliche Fragen im Zusammenhang mit der Lieferung	98

5.4.6.3 Absatzhelfer	101
5.4.6.4 Kundendienst	101
6 Marketingkontrolle	103
6.1 Allgemeine Kontrollgrößen	103
6.2 Werbeerfolgskontrolle	103
Wiederholungsaufgaben	105
Lösungen	115
Stichwortverzeichnis	135