

# Inhaltsverzeichnis

<b>Teil 1 Bausteine.....</b>	<b>1</b>
<b>1 Auf dem Weg zum Echtzeit-Unternehmen.....</b>	<b>3</b>
1.1 In Echtzeit handeln .....	4
1.2 Schlüsselkonzepte des Echtzeit-Managements .....	5
1.2.1 Integration .....	5
1.2.2 Automatisierung .....	6
1.2.3 Individualisierung.....	7
1.3 Sechs Regeln idealtypischer Echtzeit-Systeme .....	7
1.3.1 Regel 1: In Echtzeit-Systemen ist eine Information unmittelbar nach ihrer Entstehung überall nutzbar .....	8
1.3.2 Regel 2: Echtzeit-Systeme erfassen Daten automatisch am ‚Point-of-Creation‘ .....	9
1.3.3 Regel 3: Echtzeit-Systeme vermeiden Pufferlager .....	11
1.3.4 Regel 4: Echtzeit-Systeme weisen keine medialen und semantischen Brüche auf .....	12
1.3.5 Regel 5: Echtzeit-Systeme selektieren die wichtigsten Informationen für eine Entscheidung .....	14
1.3.6 Regel 6: Echtzeit-Systeme treffen und implementieren Entscheidungen automatisch am ‚Point-of-Action‘ .....	15
1.4 Zusammenfassung und Ausblick .....	16
<b>2 Architektur des Echtzeit-Unternehmens .....</b>	<b>19</b>
2.1 Einleitung.....	20
2.1.1 Ineffizienzen im Kunden- und Lieferantenkontakt.....	20
2.1.2 Aufgaben und Nutzen von Unternehmensarchitekturen.....	21
2.1.3 Enabler des Echtzeit-Unternehmens.....	22
2.1.4 Beispiel.....	24
2.2 Geschäftsarchitektur .....	24
2.2.1 Kundensegmentierung und Rollen .....	25
2.2.2 Kooperationsprozesse und Kundenprozessabdeckung .....	27
2.2.3 Wertschöpfungsmodell.....	28
2.2.4 Kritische Faktoren und Potenziale.....	31

2.3	Prozessarchitektur .....	33
2.3.1	Kundenprozess und Portalleistungen .....	33
2.3.2	Kooperation zwischen Geschäftspartnern .....	34
2.3.3	Integration von Web Services .....	37
2.3.4	Kritische Faktoren und Potenziale.....	39
2.4	Informationssystemarchitektur .....	40
2.4.1	Applikationsarchitektur.....	43
2.4.2	Integrationsarchitektur.....	46
2.4.3	Infrastrukturarchitektur .....	48
2.4.4	Kritische Faktoren und Potenziale.....	50
2.5	Zusammenfassung und Ausblick .....	51

## **Teil 2 Lösungen..... 53**

### **3 Payment Web Services für die kooperative Zahlungsabwicklung..... 55**

3.1	Entwicklung von Web Services im Zahlungsbereich .....	56
3.2	Zahlungsverfahren im Internet - Einführung .....	57
3.3	Zahlungsverfahren im Internet - Marktübersicht.....	59
3.3.1	Kreditkarte.....	59
3.3.2	Smartcard .....	61
3.3.3	Software-basierte Geldbörse .....	63
3.3.4	Verrechnung von Inhalten pro Zeiteinheit.....	64
3.3.5	Mobile Payment - Autorisierung von Zahlungen via Handy .....	67
3.3.6	Electronic Bill Presentment and Payment Services .....	67
3.4	Ergebnisse der Marktübersicht .....	76
3.5	Auswahl und Nutzen von E-Payment-Anbietern.....	79
3.6	Zusammenfassung .....	80

### **4 Logistik Web Services in der kooperativen Auftragsabwicklung..... 81**

4.1	Einleitung.....	82
4.2	Kooperative Auftragsabwicklung .....	83
4.2.1	Prozess der kooperativen Auftragsabwicklung .....	83
4.2.2	Kooperative Auftragsabwicklung mit SAP CRM .....	86
4.2.3	Anforderungen an die Logistikabwicklung .....	87

4.3	Logistik Web Services .....	88
4.3.1	inet-Logistics .....	88
4.3.2	Viewlocity .....	89
4.3.3	Danzas/Descartes.....	89
4.3.4	Transplace.com.....	90
4.4	Nutzen von Logistik Web Services.....	91
4.5	Zusammenfassung.....	94
<b>5</b>	<b>Marktplätze im Real-time Business - Das Beispiel Handel und CPG .....</b>	<b>97</b>
5.1	Einleitung.....	98
5.1.1	Kooperation im Handel und Konsumgüterbereich .....	98
5.1.2	Relevanz kooperativer Prozesse im Handel .....	99
5.1.3	Marktplätze und ‚Collaboration Infrastructure‘ .....	100
5.2	Bewertung von ‚Collaboration Infrastructures‘ .....	101
5.2.1	Positionierung.....	101
5.2.2	Ertragsmodelle.....	102
5.2.3	Vermittlungsleistung .....	103
5.2.4	Unterstützung von Geschäftsprozessen .....	103
5.2.5	Standardisierungsbemühungen im Handel .....	104
5.3	Untersuchung von Marktplätzen im Handel .....	105
5.3.1	Vorgehen und untersuchte Marktplätze.....	105
5.3.2	Positionierung.....	105
5.3.3	Ertragsmodelle.....	106
5.3.4	Vermittlungsleistung .....	107
5.3.5	Unterstützung von Geschäftsprozessen .....	107
5.3.6	Einsatz von IT und Standards.....	109
5.4	Zusammenfassung und Ausblick .....	110
5.5	Verzeichnis der untersuchten Marktplätze .....	114
<b>6</b>	<b>Systeme für Echtzeit-Portale - ein Überblick am Beispiel Banking.....</b>	<b>115</b>
6.1	Einführung .....	116
6.2	Echtzeit-Portale im Endkundenkontakt.....	117
6.3	Ebenen und Kriterien für Echtzeit-Portale.....	118
6.4	Applikationsarchitektur.....	121
6.4.1	Customer Relationship Management.....	121
6.4.2	Personalisierung .....	122
6.4.3	Banking-Standardsysteme .....	124

6.4.4	Brokerage-Standardsysteme .....	125
6.4.5	Payment-Systeme .....	126
6.4.6	Sicherheits-Systeme .....	127
6.5	Integrationsarchitektur .....	128
6.5.1	Enterprise Application Integration .....	128
6.5.2	Application Server.....	129
6.6	Fazit und Ausblick .....	131
<b>7</b>	<b>Web Service-Technologien als Enabler des Real-time Business .....</b>	<b>133</b>
7.1	Standards und Web Services.....	134
7.2	Beschreibungskriterien für Standards .....	134
7.3	Analyse ausgewählter Standards.....	135
7.3.1	Electronic business XML .....	136
7.3.2	RosettaNet.....	137
7.3.3	Business Transaction Protocol .....	138
7.3.4	Customer Profile Exchange.....	140
7.3.5	Simple Object Access Protocol .....	142
7.3.6	Web Service Description Language .....	144
7.3.7	Universal Description, Discovery and Integration .....	145
7.3.8	Zusammenfassung.....	146
7.4	Elemente einer Web Service-Systemarchitektur.....	147
7.4.1	Überblick.....	147
7.4.2	Web Service-Standards .....	149
7.4.3	Web Service Frameworks .....	150
7.4.4	Web Service-Plattformen .....	151
7.4.5	Web Service-Entwicklungsumgebungen.....	151
7.4.6	Web Service-Laufzeitumgebungen .....	151
7.4.7	Web Service-Verzeichnisse.....	152
7.4.8	Web Service-Management .....	152
7.5	Anwendungsbeispiel: Aktienkurs-Service .....	152
7.6	Zusammenfassung und Ausblick .....	154

## **Teil 3 Potenziale..... 157**

### **8 Real-time Business in der Chemieindustrie..... 159**

8.1	Einleitung.....	160
8.2	Transformation der Chemieindustrie .....	160
8.2.1	Merger und Demerger .....	160
8.2.2	Überbetriebliche Integration: m:n-Koordination .....	161
8.2.3	Auswirkungen auf die Architektur .....	162
8.3	Transformation zum Echtzeit-Unternehmen .....	163
8.3.1	Real-time Business am Beispiel von Ticona .....	163
8.3.2	Positionierung in der Architektur .....	168
8.4	Erfolgsfaktoren und Ausblick .....	169

### **9 Echtzeit-Integration für Prozessportale in der Automobilindustrie..... 171**

9.1	Einleitung.....	172
9.1.1	Transformation in der Automobilindustrie.....	172
9.1.2	Herausforderungen für Automobilhersteller.....	173
9.1.3	Fragestellungen für Automobilhersteller.....	175
9.2	Customer Relationship Management und Portale.....	176
9.2.1	CRM, E-CRM und Prozessportale .....	176
9.2.2	Potenziale von E-CRM.....	177
9.2.3	Defizite bestehender Portalansätze.....	178
9.3	Integrationskonzept für Prozessportale im Automobilbereich .....	180
9.3.1	Ziele und Ebenen des Integrationskonzepts .....	180
9.3.2	Kundensegmente, Kanäle und Partner.....	181
9.3.3	Kundenprozess, Portalleistungen und Web Services.....	182
9.3.4	Applikationen, Daten und Kundenprofile.....	185
9.4	Zusammenfassung und Ausblick .....	190

### **10 Architektur für Echtzeit-Portale bei Bosch..... 191**

10.1	Herausforderungen für Automobilzulieferer.....	192
10.1.1	Real-time Business im Automobilbereich.....	192
10.1.2	Folgen für Automobilzulieferer.....	192
10.1.3	Schwerpunkte bestehender Architekturansätze .....	194
10.1.4	Applikationsarchitektur für Prozessportale .....	195
10.1.5	Integrationsarchitektur für Prozessportale .....	197

10.2	Portalarchitektur der Robert Bosch GmbH.....	200
10.2.1	Geschäftsarchitektur.....	200
10.2.2	Prozessarchitektur.....	203
10.2.3	Informationssystemarchitektur.....	204
10.2.4	Nutzen der Architektur.....	207
10.3	Zusammenfassung und Ausblick.....	208

## **11 Architektur für Echtzeit-Kundenkontakt in der Pharmaindustrie ..... 211**

11.1	Einleitung.....	212
11.2	Kundenorientierung in der Pharmaindustrie.....	213
11.2.1	Herausforderungen für Pharmaunternehmen.....	213
11.2.2	CRM bei der Pharma AG.....	213
11.2.3	Potenziale von CRM.....	214
11.3	Entwicklung einer Geschäftsarchitektur.....	217
11.3.1	Kundensegmente in der Geschäftsarchitektur.....	217
11.3.2	Veränderungen in der Geschäftsarchitektur.....	220
11.4	Entwicklung einer Prozessarchitektur.....	222
11.4.1	Herleitung der Kundenprozesse.....	222
11.4.2	Kundenprozesse bei der Pharma AG.....	224
11.4.3	Interne CRM-Prozesse.....	226
11.5	Entwicklung einer Systemarchitektur.....	227
11.5.1	Applikationsarchitektur.....	227
11.5.2	Web Services in Portalen.....	228
11.6	Nutzen und Ausblick.....	230
11.6.1	Nutzen von CRM.....	230
11.6.2	Nächste Schritte.....	231

## **12 Ansatz zur Bestimmung des Architekturnutzens bei der Deutschen Telekom ..... 233**

12.1	Einleitung.....	234
12.2	Bestimmung des Nutzens einer Konzernarchitektur.....	236
12.2.1	Ziele und Aufgaben einer Architektur.....	236
12.2.2	Schwierige Abstimmung von Massnahmen.....	237
12.2.3	Methode zur Nutzenbestimmung einer Konzernarchitektur.....	238
12.3	Anwendung bei der Deutschen Telekom AG.....	239
12.3.1	Adressaten der Nutzenargumentation.....	239
12.3.2	Beispiel 1: Allgemeine Diskussion der Konzernarchitektur.....	240

12.3.3	Beispiel 2: Vereinheitlichung der Architekturmodelle .....	249
12.3.4	Beispiel 3: Transparenz auf Referenzpunkt.....	250
12.3.5	Erkenntnisse und weitere Anwendungsfelder .....	252
12.4	Zusammenfassung.....	253
<b>Teil 4 Methode .....</b>		<b>255</b>
<b>13 Methode zur Entwicklung von Prozessportalen .....</b>		<b>257</b>
13.1	Einleitung.....	258
13.2	Eigenschaften der Methode.....	260
13.2.1	Methoden Engineering .....	260
13.2.2	Analyse bestehender Methoden.....	261
13.3	Elemente der Portalmethode .....	262
13.3.1	Metaobjektmodell.....	262
13.3.2	Vorgehensmodell.....	263
13.3.3	Rollenmodell .....	265
13.3.4	Techniken.....	265
13.4	Anwendungsbeispiele der Portalmethode .....	267
13.4.1	Potenzialanalyse bei Timecorp.....	267
13.4.2	Kundenprozessanalyse und Portaldesign bei ETA SA.....	270
13.4.3	Kooperationsprozessanalyse bei ETA SA .....	276
13.5	Zusammenfassung und Ausblick .....	280
<b>Anhang .....</b>		<b>283</b>
<b>Abkürzungsverzeichnis.....</b>		<b>311</b>
<b>Literatur .....</b>		<b>317</b>
<b>Index .....</b>		<b>349</b>
<b>Autoren.....</b>		<b>357</b>