
INHALTSVERZEICHNIS

VORWORT	9
1. EINLEITUNG	11
2. ABGRENZUNG UND URSACHEN DES MANAGEMENT-BUY-OUT	15
2.1 Abgrenzung	15
2.1.1 Management-Buy-Out (MBO)	15
2.1.2 Management-Buy-In (MBI)	19
2.1.3 Belegschafts-Buy-Out	20
2.1.4 Spin-Off	20
2.1.5 Mitarbeiterbeteiligung (MAB)	22
2.2 Ursachen des Management-Buy-Out	22
2.2.1 Historische Entwicklung des Management-Buy-Out in den USA	22
2.2.2 Management-Buy-Outs in Großbritannien und in Kontinentaleuropa ..	25
2.2.3 Der Management-Buy-Out-Markt in der Bundesrepublik Deutschland ..	27
2.2.3.1 Der Management-Buy-Out in den alten Bundesländern	27
2.2.3.2 Der Management-Buy-Out in den neuen Bundesländern	30
2.2.3.2.1 Hintergründe	30
2.2.3.2.2 Der neue Management-Buy-Out-Markt	34
3. MANAGEMENT-BUY-OUT-BETEILIGTE UND IHRE MOTIVE	39
3.1 Das Management-Team	39
3.2 Der Verkäufer	43
3.3 Institutionelle Investoren	46
3.4 Buy-Outs in der gesamtwirtschaftlichen Betrachtung	49
4. VORAUSSETZUNGEN FÜR DIE DURCHFÜHRUNG EINES MANAGEMENT-BUY-OUT	53
EXKURS: UNTERSUCHUNGSFELD UND ERHEBUNGSVERFAHREN	53
4.1 Management-Anforderungen	57
4.2 Finanzwirtschaftliche Anforderungen	58
4.2.1 Der Cash-Flow	59
4.2.2 Dynamischer Verschuldungsgrad	61
4.2.3 Kapitalintensität	62

4.2.4	Investitionsbedarf	63
4.3	Strategische Anforderungen	65
4.4	Allgemeine Anforderungen	67
4.4.1	Der Kaufpreis	67
4.4.2	Unternehmensbewertung und Kaufpreisfindung	68
4.4.3	Ertragsentwicklung	72
4.4.4	Wachstumsrate und Saisonzyklus	72
4.4.5	Fazit	72
4.5	Zivil- und steuerrechtliche Anforderungen	73
4.5.1	Erwerbsmodelle und ihre Gestaltungsmöglichkeiten beim Management-Buy-Out	74
4.5.1.1	Share Deal	75
4.5.1.2	Asset Deal	77
4.5.2	Zivil- und steuerrechtliche Besonderheiten für Management- Buy-Outs in den neuen Bundesländern	78
4.5.3	Arbeits- und sozialrechtliche Aspekte	80
5.	DIE FINANZIERUNG EINES MANAGEMENT- BUY-OUT	81
5.1	Kapitalstruktur	83
5.2	Finanzierungsinstrumente	86
5.2.1	Vorrangige Fremdmittel	87
5.2.2	Nachrangige unbesicherte Fremdmittel	88
5.2.3	Quasi-Eigenkapital (Mezzanine)	89
5.2.4	Eigenkapital	90
5.2.5	Besondere Management-Buy-Out-Finanzierungsinstrumente in den neuen Bundesländern und ihre Ausgestaltung	92
5.2.5.1	Eigenkapitalhilfe-Programm zur Förderung selbständiger Existenzen	94
5.2.5.2	ERP-Existenzgründungsprogramm	95
5.2.5.3	Gewährung von Bürgschaften	96
5.2.5.4	Investitionsförderung	96
5.2.5.5	Beteiligungskapital durch öffentlich geförderte Kapital- beteiligungsgesellschaften	97
5.2.6	Finanzierungsbeispiel	98
6.	EMPIRISCHE UNTERSUCHUNG	103
6.1	Ausgangssituation und Ziel der Untersuchung	103
6.2	Erhebungsmethode	103
6.3	Verlauf und Umfang der schriftlichen Befragung	104

6.4	Ergebnisse der empirischen Untersuchung	106
6.4.1	Allgemeine Angaben.....	106
6.4.2	Durchführungszeitraum für eine Transaktion	108
6.4.3	Die Durchführung eines Management-Buy-Out	110
6.4.3.1	Unternehmens- und Finanzierungskonzept.....	111
6.4.3.2	Kaufpreisbemessungsgrundlage	112
6.4.3.3	Kaufpreis und Finanzierung	113
6.4.3.4	Hemmisse bei der Durchführung eines Management-Buy-Out	122
6.4.4	Angaben zur Realisation der Transaktion.....	124
6.4.4.1	Einbindung der Belegschaft	124
6.4.4.2	Personalveränderungen im Zusammenhang mit der Transaktion	125
6.4.4.3	Erste Erfahrungen nach Abschluß der Transaktion.....	126
7.	ABLAUF EINES MANAGEMENT-BUY-OUT IN DEN NEUEN BUNDESÄNDERN IN DER THEORIE UND IN DER PRAXIS	129
7.1	Ablaufmuster eines Management-Buy-Out.....	129
7.2	Fallbeispiel: Thüringer Sanierungs- und Denkmalpflege GmbH	131
7.2.1	Entstehung und Gegenstand des Unternehmens	131
7.2.2	Vorbereitung der Transaktion.....	132
7.2.3	Die Kaufpreisermittlung	138
7.2.4	Finanzierung.....	140
7.2.5	Entwicklung seit der Durchführung des Management-Buy-Out	142
7.2.6	Bewertung der Kaufvertragsbestandteile.....	144
7.2.7	Fazit.....	145
7.2.8	Ausblick.....	146
8.	ZUSAMMENFASSUNG	149
8.1	Management-Buy-Out in den alten Bundesländern.....	149
8.2	Management-Buy-Out in den neuen Bundesländern	150
	ANHANG.....	153
	ABBILDUNGSVERZEICHNIS	227
	ANLAGENVERZEICHNIS	229
	TABELLENVERZEICHNIS	230
	LITERATURVERZEICHNIS.....	231