

## Inhaltsverzeichnis

1	<b>Einführung</b>	11
2	<b>Grundlagen der Transformation</b>	15
2.1	Wirtschaftssysteme und Transformation	15
2.2	Ansätze einer Theorie der Systemtransformation	21
2.3	Notwendige Elemente einer Transformation zur Marktwirtschaft	24
2.4	Sequencing transformationspolitischer Maßnahmen	31
3	<b>Die Rolle von Joint Ventures im Transformationsprozeß</b>	37
3.1	Definition des Joint Venture	37
3.2	Joint Ventures als besonderes Phänomen im Transformationsprozeß?	39
3.3	Dimensionen der Transformationswirkung	41
	3.3.1 Joint Ventures als auslösendes Moment der Systemtransformation	41
	3.3.2 Privatisierungswirkungen	44
	3.3.3 Wettbewerbswirkungen	48
	3.3.4 Liberalisierung des Außenhandels	52
	3.3.5 Zahlungsbilanzwirkungen	54

3.4	<b>Mittelbare Transformationswirkungen</b>	56
3.4.1	Technologietransfer	56
3.4.2	Konversion des Rüstungssektors	59
3.4.3	Regionale Wirtschaftsförderung	60
4	<b>Bestimmungsgründe und Voraussetzungen für Joint Ventures</b>	63
4.1	Theoretische Ansätze zur Erklärung von Joint Ventures	63
4.2	Institutionelle Mindestvoraussetzungen	70
5	<b>Der Stand des russischen Transformationsprozesses</b>	75
5.1	Reform oder effektive Systemtransformation?	75
5.2	Stand der Transformation	77
5.2.1	Makroökonomische Stabilisierung	77
5.2.2	Dezentralisierung der Planung und Reform des Preissystems	84
5.2.3	Privatisierung	86
5.2.4	Marktwirtschaftliches Rechtssystem	89
5.2.5	Liberalisierung der Außenwirtschaft	92
5.2.6	Kapitalmärkte und Kreditwirtschaft	94
6	<b>Besonderheiten der russischen Marktbedingungen und Strategieoptionen für Joint Ventures</b>	99
6.1	Besonderheiten der russischen Marktbedingungen	99
6.1.1	Beschaffungs- und Absatzmärkte	99
6.1.2	Arbeitsmarkt	101
6.1.3	Zusammenfassung	103

6.2	<b>Strategieoptionen für Joint Ventures</b>	104
6.2.1	Bearbeitung des Ausländermarktes	104
6.2.2	Absatz von Investitionsgütern auf dem GUS-Markt gegen Devisen	105
6.2.3	Importsubstitution	107
6.2.4	Verkauf gegen Rubel und Konvertierung	108
6.2.5	Export in westliche Industrieländer	110
6.2.6	Indirekte Devisenbeschaffung im Rahmen eines Bartergeschäfts	111
7	<b>Tatsächliche Transformationswirkung von Joint Ventures</b>	117
7.1	Entwicklungsstand der russischen Joint Ventures	117
7.1.1	Rechtliche Grundlagen	117
7.1.2	Ergebnisse der eigenen Untersuchung	118
7.2	Tatsächliche Wirkungen im einzelnen	125
7.2.1	Privatisierung	125
7.2.2	Wettbewerb	126
7.2.3	Liberalisierung der Außenwirtschaft	127
7.2.4	Zahlungsbilanzwirkungen	129
7.2.5	Technologietransfer	130
7.2.6	Konversion	131
7.2.7	Regionalförderung	134
7.3	Ursachen des niedrigen quantitativen Niveaus der Transformationswirkung	135

<b>8</b>	<b>Ansätze zur Steigerung des Transformationsbeitrags</b>	<b>139</b>
8.1	Die Investitionsentscheidung des ausländischen Joint-Venture-Partners	139
8.2	Struktur des Joint-Venture-Risikos und grundsätzliche Risikostrategien	143
8.3	Versicherungen gegen politisches Risiko	147
8.3.1	Nationale Investitionsversicherungen	147
8.3.2	Multilateral Investment Guarantee Agency (MIGA)	148
8.4	Risikoabwälzung auf öffentliche Kapitalgeber	151
8.4.1	Exportkreditversicherungen der Industrieländer	152
8.4.2	European Bank for Reconstruction and Development (EBRD)	153
8.4.3	Weltbankgruppe	155
8.4.4	Hilfsprogramme der Europäischen Gemeinschaft	157
8.4.5	Regionale Entwicklungsbanken: Russian Project Finance Bank (RPF), Moskau	159
8.5	Projektfinanzierung	160
8.5.1	Begriff der Projektfinanzierung	160
8.5.2	Projektfinanzierung als Lösungsansatz?	163
8.6	Zusammenfassung und Wertung	165
<b>9</b>	<b>Schlußbemerkungen</b>	<b>169</b>

**Anhänge**

<b>Anhang 1: Die wichtigsten auf Joint Ventures anwendbaren Bestimmungen der russischen Rechtsordnung</b>	<b>171</b>
<b>Anhang 2: Die russische Bankenlandschaft</b>	<b>181</b>
<b>Anhang 3: Rechnungslegung und Besteuerung russischer Joint Ventures</b>	<b>191</b>

**Verzeichnisse**

<b>Literaturverzeichnis</b>	<b>207</b>
<b>Verzeichnis der zitierten Zeitungen und Informationsdienste</b>	<b>237</b>
<b>Verzeichnis der befragten Joint Ventures</b>	<b>239</b>