

Inhaltsverzeichnis

1. Kapitel

Produktionsrückgang und Strukturwandel – Herausforderungen für die westeuropäischen Rüstungsindustrien der 90er Jahre

Zusammenfassung

1.1 Die Produktion militärischer Güter wird abnehmen

1.1.1 Die neue Sicherheitslage ermöglicht und erfordert weitreichende Abrüstung

1.1.2 Wirtschafts- und finanzpolitischer Druck erzwingt die Senkung der Militärausgaben

1.2 Die Dynamik des Europäischen Binnenmarktes bringt eine Umstrukturierung der Rüstungsindustrien mit sich

2. Kapitel

Die Rüstungsindustrien in der EG und ihre Steuerung – ein Überblick

Zusammenfassung

2.1 Rüstungsproduktion und Rüstungsindustrien

2.1.1 Umfang der Rüstungsproduktion

2.1.2 Rüstungsabhängig Beschäftigte

2.1.3 Regionale Verteilung der Rüstungsproduktion

2.1.4 Sektorale Struktur der Rüstungsproduktion

2.1.5 Die größten Rüstungsunternehmen

2.2 Beschaffungsstrukturen und -prozesse

2.2.1 Institutionen

2.2.2 Strukturen der Beschaffungsprozesse

2.3 Staatliche Regulierung von Rüstungsexporten

2.3.1 Hintergrund

2.3.2 Überblick

2.3.3 Verschärfung der Exportkontrollbestimmungen: das Beispiel der BRD

2.3.4 Die Problematik der dual-use-Güter und -Technologien

3. Kapitel	
Reaktionen der Rüstungsunternehmen – ein empirisches Profil	44
Zusammenfassung	44
3.1 Systematik der Unternehmensreaktionen	44
3.2 Die dreißig größten Rüstungsunternehmen der EG – Empirische Reaktionsmuster	48
3.3 Länderspezifische Reaktionsmuster	54
3.3.1 Frankreich	54
3.3.2 Italien	56
3.3.3 Deutschland	56
3.3.4 England	57
4. Kapitel	
Ansätze koordinierter Steuerung in der EG	60
Zusammenfassung	60
4.1 Rahmenbedingungen und Grundsätze	61
4.1.1 Rahmenbedingungen	61
4.1.2 Grundsätze	62
4.2 Koordinierung und Kooperation bei militärischen Beschaffungen – Modelle und Träger	63
4.2.1 Das Status-quo-Modell	63
4.2.2 Das Integrationsmodell	67
4.3 Koordinierung und Kooperation bei der Kontrolle und Beschränkung von Rüstungsexporten	71
4.3.1 Kontrolle des Waffenhandels: dringender und schwieriger denn je	71
4.3.2 Mehr Öffentlichkeit: Waffenexportregister	71
4.3.3 Abgestufte Beschränkungen	72
4.4 Koordinierung und Kooperation bei der Umstellung auf Zivilproduktion (Konversion)	75
4.4.1 Die Notwendigkeit politischer Vorbereitung und Unterstützung von Konversion	75
4.4.2 Vorausschauende Informationspolitik	76
4.4.3 Umstellungsförderung durch EG-Regionalpolitik	77
4.4.4 Umstellungsförderung durch EG-Forschungs- und Technologiepolitik	80
4.4.5 Konversionsfonds im Rahmen der Gemeinschaftspolitik "Abrüstung, Konversion, Verteidigungswirtschaft"	83

5. Kapitel	
Schwierigkeiten und Widerstände	85
Zusammenfassung	85
5.1 Unsicherheiten und Differenzen der Militärdoktrin, Geheimhaltung	85
5.2 Unterschiedliches Engagement im Rüstungsexport	86
5.3 Konkurrenz um Rüstungsmarktanteile	87
5.4 Finanzierungsprobleme und Verteilungskonflikte	87

Tabellenverzeichnis

Tabelle 1.1	
Entwicklung der Militärausgaben in der NATO, den USA und der EG, 1980, 1986 – 1990, in Mrd. US-\$ zu Preisen und Wechselkursen von 1988	2
Tabelle 1.2	
Entwicklung der Beschaffungsausgaben für Großwaffensysteme in der NATO, den USA und der EG, 1980, 1986 – 1990, in Mrd. US-\$ zu Preisen und Wechselkursen von 1988	2
Tabelle 2.1	
Rüstungsproduktion 1990 in 7 EG-Ländern und den USA, in Mio. US-\$ zu Preisen und Wechselkursen von 1988	11
Tabelle 2.2	
Rüstungsabhängig Beschäftigte (in 1.000) in 7 EG-Ländern und den USA	14
Tabelle 2.3	
Regionale Verteilung der militärischen Beschaffungsausgaben in den EG-7-Ländern	16
Tabelle 2.4	
Anteile der Rüstungsausgaben in Regionen mit überdurchschnittlicher Arbeitslosigkeit (in vH)	18
Tabelle 2.5	
Sektorale Struktur der Rüstungsproduktion in 7 EG-Staaten	19
Tabelle 2.6	
Die führenden Hersteller von Militärflugzeugen und -triebwerken in der EG, 1988	21
Tabelle 2.7	
Die größten Militärelektronikhersteller in der EG, 1988	23
Tabelle 2.8	
Die führenden Marinewerften in der EG, 1988	25
Tabelle 2.9	
Die größten Produzenten von Panzern, gepanzerten Fahrzeugen und Militärlastkraftwagen in der EG, 1988	27
Tabelle 2.10	
Die führenden Hersteller von leichten Waffen und Munition in der EG, 1988	28
Tabelle 2.11	
Verteilung der 35 größten Rüstungsunternehmen der EG auf die Mitgliedsländer, 1989	29

Tabelle 2.12	
Die 35 größten Rüstungsunternehmen der EG, 1989	30
Tabelle 3.1	
Gefährdungen und Reaktionsmuster der 30 größten Rüstungsunternehmen in der EG	49
Tabelle 3.2	
Häufigkeit der gewählten Strategien und Schwerpunktstrategien	51
Tabelle 3.3	
Strategiewahl bei zwei Unternehmensgruppen	52
Tabelle 3.4	
Reaktionsmuster einer Gruppe kleinerer Rüstungsunternehmen	53
Tabelle 3.5	
Unternehmensstrategien in 4 EG-Ländern	59