Inhaltsverzeichnis

1.	Emiliarung in die Personanunrung	1.
2.	Grundsätze der Personalführung	16
2.1	Der Grundsatz der Individualität: Führen mit Sensitivität unter Beachtung der Eignung	16
2.1.1	Individuell und situativ angemessene Weisungsformen	16
2.1.2 2.1.2.1	Sensitivität entwickeln	19
2.1.2.2 2.1.2.3	Die Sprache des anderen interpretieren lernen Die Äußerungen des anderen interpretieren lernen .	20 27
2.2	Grundsatz der Zielorientierung: Führen durch Zielvorgabe bzw. Zielvereinbarung	33
2.2.1	Das Führen mit Zielen	35
2.2.1.1	Merkmale "guter" Ziele	35
2.2.1.2 2.2.1.3	Wege zu "guten" Zielen	36 38
2.3	Delegation von Aufgaben, Kompetenzen und Verantwortung	39
2.3.1	Das Delegationsprinzip	40
2.3.2	Delegation von Aufgaben	41
2.3.3	Delegation von Kompetenzen	42
2.3.4 2.3.5	Delegation von Verantwortung	43
	prinzips	44
2.4	Führen durch Motivieren	45
2.4.1	Motivationspsychologische Grundlagen	46
2.4.2	Hilfen zur Gestaltung und Pflege der Leistungs- motivation	50
2.4.2.1	Checkliste zur Überprüfung des Verhaltens des Vorgesetzten im Hinblick auf die Motivierung der Mitarbeiter	52
2.4.2.2	Anregungen zur Pflege der Leistungsmotivation	52

Inhaltsverzeichnis

3.	Die Führungspersönlichkeit
3.1	Die Autorität des Vorgesetzten in der Personal- führung
3.1.1	Grundlagen der Autorität
3.1.1.1	Organisatorische Voraussetzungen der Autorität
3.1.1.2	Persönliche Voraussetzungen der Autorität
3.1.1.2.1	Fachautorität
	Persönliche Autorität
	Kardinaltugenden und persönliche Autorität
3.2	Die Verantwortung der Führungspersönlichkeit
3.2.1	Grundlagen der Verantwortung
3.2.1.1	Verantwortung und Freiheit
3.2.1.2	Verantwortung und Macht
3.2.2	Verantwortung als Steuerungsinstanz
3.2.3	Entwicklung und Pflege des Verantwortungsbewußt-
	seins in der Arbeitswelt
3.2.3.1	Durch Delegation von Macht bzw. Kompetenzen
3.2.3.2	Durch Konsequenz in der Durchführung von
	Kontrollen
3.2.3.3	Durch die Gestaltung des persönlichen Verhältnisses
	zwischen Vorgesetzten und Mitarbeitern
3.2.3.4	Durch einen zielorientierten Führungsstil des
	Vorgesetzten
3.2.3.5	Durch klare Informationen über Bedeutung und
	mögliche Konsequenzen des Handelns
3.3	Persönlichkeit, Karriere und Führungsverhalten
3.3.1	Triebpsychologische Aspekte der Vorgesetzten-
3.3.1	persönlichkeit
2 2 1 1	
3.3.1.1	Empirische Grundlagen
3.3.1.2	Triebpsychologisch orientierte Typen von
22121	Vorgesetzten
3.3.1.2.1	
22122	bemühte Vorgesetzte
3.3.1.2.2	
22122	VOIECSCIZIC
5.5.1.2.3	Der geltungsbestrebt-unabhängige Vorgesetzte
5.3.1.2.4	Der impulsiv-dynamische, durchsetzungs- und ent- scheidungsstarke, erfolgreiche Vorgesetzte
	scheiglingsstarke, erfolgreiche vorgestizit

3.3.1.2.5	erfüllende, frustrierte Vorgesetzte	92
3.3.2	Einstellungsorientierte Aspekte der Vorgesetzten-	92
	persönlichkeit	93
3.3.2.1	Empirische Grundlagen	94
3.3.2.2	Einstellungsorientierte Typen von Vorgesetzten	94
3.3.2.2.1	Der durchsetzungsstarke, risikobereite, pragmatische Vorgesetzte	94
3.3.2.2.2	Der kooperativ-partnerschaftliche, gelassen-tole-	96
33223	Der Vorgesetzte mit starkem Selbstbehauptungs-	70
3.3.2.2.3	willen und Besonnenheit	98
33224	Der aggressive, konfliktbereite, intolerant-empfind-	70
3.3.2.2.7	liche, geltungsbestrebte Vorgesetzte	100
4.	Führungsmittel	103
4.1	Führungsmittel Kontrolle	104
4.1.1	Psychologische Aspekte der Kontrolle	104
4.1.2	Kontrolle und Verantwortung	104
4.1.3	Praktische Durchführung von Stichprobenkontrollen	106
4.2	Führungsmittel Kritik	108
4.2.1	Gezielte Korrektur durch Analyse der Fehlerursachen	109
4.2.2	Kritik als gezielte Korrekturmaßnahme	110
4.3	Führungsmittel Unterweisung	111
4.3.1	Betriebliche Einsatzgebiete der Unterweisung	111
4.3.2	Lernmotivation zur Erzielung des Lernerfolges	112
4.3.3	Lernstufen	112
4.4	Führungsmittel Anerkennung	115
4.4.1	Psychologische Aspekte des Führungsmittels	
	Anerkennung	115
4.4.2	Einsatz des Führungsmittels Anerkennung	117
4.5	Führungsmittel Mitarbeitergespräch	119
4.5.1	Grundlagen des Mitarbeitergesprächs	119
4.5.1.1	Verbale und expressive Äußerungen	119
4.5.1.2	Abwehrmechanismen im Gespräch	120
4.5.1.3	Das Selbstbild des anderen	122

Inhaltsverzeichnis

4.5.2 4.5.2.1 4.5.2.2 4.5.2.3 4.5.2.4 4.5.3 4.6 4.6.1 4.6.2	Anregungen zur Gesprächsführung Warnsignale im Gespräch Umgang mit dem Selbstbild des anderen Anregungen für bestimmte Gesprächssituationen Zielgesteuerte Lenkungstechniken im Gespräch Das kooperative Konfliktlösungsgespräch Zeitmanagement Ursachen von Hektik, Streß und Arbeitsüberlastung Ziel- und Erfolgsmanagement	124 124 127 129 135 139 141
4.6.3 4.6.3.1 4.6.3.2 4.6.3.3	Methodik des Zeitmanagements Planung des nächsten Tages Setzen von Prioritäten Zeitfresser und Störfaktoren	142 142 144 147
5.	Teamorientierte Führungstechniken	154
5.1	Gruppenarbeit	154
5.1.1 5.1.2	Betriebliche Gruppenarbeit	157 158
5.1.3	Gruppenarbeit im Unternehmen	161
5.1.4	Merkmale leistungsfähiger Gruppen	165
5.1.5 5.1.6	Entwicklung zur Gruppenarbeit	166 169
5.2	Teamorientierte Problemlösungstechniken	170
5.2.1	Der Prozeß der Teambildung bei der Projekt- gruppenarbeit	170
5.2.2	Personenbezogene Voraussetzungen der Kreativität .	174
5.2.3	Der kreative Prozeß	176
5.2.4	Motivation der Mitarbeiter zur Teamarbeit	178 178
5.2.4.1	Die Aufgabe des Vorgesetzten	1/0
5.2.4.2	Förderung der Motivation durch Erweiterung der Kompetenz	178
5.2.4.3	Gezielte Anerkennung für Kreativität	179
5.2.5	Förderung der Mitarbeiter durch Erweiterung ihres Sach- und Fachwissens	179
5.2.6	Kreativitätstechniken	181
5.2.6.1	Brain-Storming	181

5.2.6.2	Brainwriting-Methode 635	184
5.2.6.3	Synektik	185
5.2.6.4	Morphologischer Kasten	187
5.2.6.5	Kartenabfrage	189
5.3	Förderung von Mitarbeiterinitiativen	191
5.3.1	Entwicklung von Mitarbeiterinitiativen	192
5.3.1.1	Kaizen – Kontinuierlicher Verbesserungs-Prozeß	
	(KVP)	192
5.3.1.2	Wege zur Verbesserung	193
5.3.1.3	Beim KVP steht der Mensch im Mittelpunkt	193
5.3.1.4	Zielvorgaben bzw. Zielvereinbarungen im KVP	195
5.3.1.5	Zielvorgaben bzw. Zielvereinbarungen mittels	
	Kennzahlen	196
5.3.1.6	Der kontinuierliche Verbesserungsprozeß in	
	Gruppen	197
5.3.2	Anregungen zur Entwicklung von Mitarbeiter-	
	initiativen mit Hilfe des KVP	198
5.3.2.1	Methodisches Vorgehen im KVP-Prozeß	198
5.3.2.2	Werkzeuge des KVP	200
5.3.2.3	Förderung von Mitarbeiterinitiativen durch Entgelt-	201
	gestaltung	201
5.3.2.3.1	Modifizierung tariflicher Beurteilungskriterien	202
5.3.2.3.2	Bonussystem	203
5.3.2.3.3	KVP-orientierte Entgeltgestaltung	204
5.3.3	Lernbausteine zur Qualifizierung der Mitarbeiter,	
	zur Förderung der Teamarbeit und zur Steigerung	204
5.3.3.1	der Qualität und Effizienz	204
5.3.3.1	Struktur des Lernbausteins	203
5.3.3.3	Ablauf eines Gruppengesprächs im Rahmen eines	200
3.3.3.3	Lernbausteins	208
5.3.3.4	Vorbereitung des Gruppengesprächs	209
5.3.3.5	Einführung in das Gruppengespräch	210
5.3.3.6	Wissensvermittlung	211
5.3.3.7	Umsetzung in die Praxis	211
5.3.3.8		211
٥.১.১.٥	Organisation des Gruppengesprächs im Rahmen eines Lernbausteins	211
Literatur	verzeichnis	213
Sachregis	ster	217