

INHALTSÜBERSICHT

1. Aspekte und Gestaltungsmöglichkeiten eines MBO

- Einleitung
Dr. Alexander Krebs und Prof. Dr. Tobias Studer 1
- Management Buyout: Impulse für die Volkswirtschaft
Prof. Dr. Tobias Studer, Wirtschaftswissenschaftliches Zentrum (WWZ) der Universität Basel 5
- Das MBO-Konzept im Überblick: Grundstrukturen, Erfolgsfaktoren und Stolpersteine
Dr. Alexander Krebs, Managing Director SBC Equity Partners AG, Zürich 15
- Financial Engineering: Die Suche nach innovativen MBO-Finanzierungsstrukturen
Stefan Tobler, Mitglied der Geschäftsleitung Canto Consulting AG, Zug 39
- Engpass Eigenkapital: Möglichkeiten und Grenzen der Partnerschaft mit einem MBO-Haus
Bernard Steck, Managing Director SBC Equity Partners AG, Zürich 59
- Management Buyout und Steuern: Risiken und Planungsmöglichkeiten
Stephan Kuhn, Partner und Leiter M&A-Beratung Arthur Andersen AG, Zürich 79
- Businessplan und Due Diligence: Entscheidungsgrundlage für institutionelle Investoren
Kurt J. Hausheer, Mitglied der Geschäftsleitung, Service Line Leader Financial Advisory Services PricewaterhouseCoopers AG, Zürich 105
- Management-Beurteilung: Qualität des Managements als Erfolgsfaktor beim Management Buyout
Dr. Mark R. Hoenig, Geschäftsführender Partner Egon Zehnder International AG, Zürich 129

2. Der Markt für MBO-Transaktionen

- Management Buyout in Europa: Bisherige Entwicklung und Zukunftsperspektiven
Dr. Andreas Fendel, Geschäftsführender Gesellschafter Quadriga Capital, Frankfurt 139
- Der MBO-Markt Schweiz: Entwicklungsstand und Wachstumspotential
Rudolf Lyner, Delegierter des Verwaltungsrates SBC Equity Partners AG, Zürich 159

- Venture Capital-Szene Schweiz: Standortbestimmung und Bedeutung für MBO
Dr. Berndt Samsinger, Präsident der Swiss Private Equity and Corporate Finance Association (SECA), Zürich 171
- Management Buyout in der Schweiz: Eine empirische Untersuchung
Maximilian Koch, Associate Stern Stewart Consulting, München 183

3. Erfahrungsberichte

- Der Fall Elco Papier: Im letzten Moment gescheitert
Alfred Erismann, Vorsitzender der Geschäftsleitung Elco Papier AG, Allschwil 197
- Der Fall Haefely: Vorzeitiger Exit
Urs Grütter, ehemals Mitglied des MBO-Teams E. Haefely & Cie. AG, Basel 205
- Der Fall Hero: MBO als Abwehrmassnahme gegen einen unfreundlichen Übernahmeversuch
Félix F. J. M. Dony, ehemals Mitglied des MBO-Teams Hero AG, Lenzburg 211
- Der Fall Kardex: Finanzierung über den Kapitalmarkt
Richard Flury, Delegierter des Verwaltungsrates Kardex AG, Zürich 221
- Der Fall Kiener & Wittlin: MBO als Wappnung für die Rezession
Max Lustenberger, Inhaber der Kiener & Wittlin AG, Zollikofen 231
- Der Fall Komax: Zweistufige Regelung der Unternehmensnachfolge
Max Koch, Gründer und ehemaliger Alleinaktionär der Komax Holding AG, Dierikon 237
- Der Fall MTF Computer: Ein föderalistisches MBO-Konzept
Markus Wullschleger, Geschäftsführer und Mehrheitsaktionär der MTF Computer AG, Olten 245
- Der Fall SAIA-Burgess Electronics: Eine Transaktion jenseits der 100 Millionen-Schranke
Andreas Ocskay, Vorsitzender der Geschäftsleitung der SAIA-Burgess Electronics Holding AG, Murten 255
- Der Fall STG Coopers & Lybrand: Management by 100 Partners
Prof. Dr. Edgar Fluri, Präsident des Verwaltungsrates PricewaterhouseCoopers AG, Basel 267